**実施計画書**

**１.　申請者概要**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 企業名 | |  | | | |
| 所在地 | | 〒 | | | |
| 連絡担当者 | 氏名 |  | 代表者 | 氏名 |  |
| 部署 |  | 役職 |  |
| 役職 |  | 資本金 | | 円 |
| 電話番号 |  | 総従業員数 | | 名 |
| E-mail |  | | | |
| 企業概要 | |  | | | |
| 主要製品 | | （主要製品の詳細がわかる資料があれば、別紙（A4任意様式）でご提出願います。） | | | |

**２.　補助金・助成金申請状況**

※他の助成金等で採択(予定)された経費は、本助成事業の対象となりません。

**３.　現在の経営課題**

|  |
| --- |
| 現在自社で抱えている経営課題等についてご記載ください。  （売上減少、競合の存在、低価格競争、顧客ニーズの多様化への対応、人材の不足等） |
|  |

**４.　出展計画**

|  |  |
| --- | --- |
| 展示会名 |  |
| 会　期 | 令和　年　月　日（）～月　日（） |
| 会　場 |  |
| 出展の目的 |  |
| ターゲット |  |
| 出展製品・技術等の名称及び  具体的な内容 | （出展製品・技術等の詳細がわかる資料があれば、別紙（A4任意様式）でご提出願います。）  ①名称：  　内容：  ②名称：  　内容： |
| 出展製品・技術等の強み | （他社と差別化できる自社の強みや独自性等についてご記載ください。） |

|  |
| --- |
| 想定される効果  (売上や取引などにどのような効果が想定されるかご記載ください。) |
| 【商談件数：　　件、取引件数：　　件、取引金額：　　円】  【上記以外に、見込まれる具体的な効果があればご記載ください。】  ⇒ |

**４.　過年度の商談成約状況（過年度採択者のみ記載してください）**

|  |
| --- |
| これまでに当該助成金を活用し、出展された展示会のほか販路開拓に係る取り組みにおいて、  実際に商談成約となった案件があれば記載してください。 |
| 【商談件数：　　件、取引件数：　　件、取引金額：　　円】  【上記以外に、見込まれる具体的な効果があればご記載ください。】  ⇒取引先／内容／取引額　例）○○株式会社／商品名／○○円 |